# PROGNOSTICO AGRÍCOLA 1989/90 amendoim da seca, cebola, feijão da seca e tomate

Antonio Ambrosio Amaro, Denise Viani Caser, Hiroshige Okawa, José Roberto Vicente, Lidia Hathue Ueno, Luiz Carlos Miranda, Luiz Henrique de Oliveira Piva, Malimiria Norico Otani, Mario Pires de Almeida Olivetti, Marisa Zeferino Barbosa, Marli Dias Mascarenhas, Nelson Batista Martin, Paul Frans Bemelmans, Waldemar Pires de Camargo Filho(1)

# 1 = INTRODUÇÃO

O plantio das culturas da seca vem enfrentando a mesma situação das culturas das aguas, ou seja, falta de recursos para credito de custeio, elevados preços dos insumos e grande instabilidade nos mercados, fruto da situação de desgoverno por que passa o País. Dentro desse quadro, observa se uma tendência de no maximo se manter em 1990 as mesmas áreas de 1989 culturas da seca, o que representara uma menor oferta futura face instabilidades climáticas pelas quais vem passando a agricultura estadual na safra de 1989/90.

Assim, as indicações da política oficial de preços mínimos tornamese neutras, fruto da defasagem desses preços face aos comportamentos dos preços dos insumos nos últimos meses, bem como do fato de que enquanto os preços dos fatores são cotados em BTNFs, os preços mínimos em BTNs, defasando sos ainda mais.

Ao mesmo tempo, a safra de 1990 vai enfrentar uma comercialização difícil cujo resultado é de difícil previsão. Pois, ao mesmo tempo em que se defronta com taxas de inflação acima de 70% ao mês e taxas reais de

juros da ordem de 4% a 7% ao mes, os agentes de comercialização adquirem os produtos agrícolas na medida necessária para o consumo no curtíssimo prazo, e dada a baixa disponibilidade de recursos para EGF e AGF à taxa de juros oficial, os produtores terão dificuldade de vender sua safra, resultando em preços reais negativos afetando a renda do setor.

de acordo com Assim. União, recentemente orcamento da pelo Presidente sancionado para prevê∞se República, 1990, recursos da ordem de NCz\$17,8 bilhões para EGF e de NCz\$5,7 bilhões para AGF, a preços de janeiro de 1990, para a comercialização da safra de 1989/90. possibilitarão o recursos financiamento via EGF, de não mais que 8,7 milhões de toneladas de grãos e a aquisição de apenas 1,7 milhão de toneladas, via AGF. Esses recursos se configuram numa tendência de redução participação do Governo dos produtos comercialização agricolas.

Diante desse quadro, as primeiras estimativas de safra confirmam as informações de que

<sup>(1)</sup> Técnicos do Instituto de Economia Agricola (IEA).

haveria um recuo nas áreas plantadas e possivelmente nas produtividades médias de diversas culturas. Essas previstas reduções de produção viram∞ se agravadas pelas perdas provocadas por adversidades climáticas (chuvas excessivas e veranico) que atingiram algumas das atividades e regiões produtoras do Centro Sul do País nos ultimos tres meses, o que levara a uma redução entre 5% a 10% da safra brasileira de grãos de milhoes de toneladas colhidas em 1989. Esta é a situação a enfrentada pelo novo Governo Federal, que assume o poder no início de uma safra reduzida que exigira uma ação imediata, visando viabilizar comercialização da nova safra, reduzindo as perdas dos produtores e bem=estar dos consumidores brasileiros.

Esta analise visa atualizar as informações publicadas pelo Ins. tituto de Economia Agricola (IEA) nos Prognosticos de agosto e novembro de 1989. incorporando dados do levantamento para previsão de safras levado a campo em novembro de 1989 e um levantamento destinado a estimar as perdas de safra, efetuado pela Coorde-Assistência Técnica nadoria de Integral (CATI) em meados de janeiro de 1990, provocadas por chuvas inten= sas em dezembro de 1989 e janeiro de 1990 no Estado de São Paulo. Até então, várias regiões do Estado vinham sofrendo, devido a deficiencias hidri≖ cas, atrasos nos plantios ou prejuízos no desenvolvimento das culturas das águas e culturas perenes, problemas que desapareceram com as chuvas.

A Divisão Regional Agricola (DIRA) de Registro estima, como consequência da enchente do Rio Ribeira, perdas de 31% da safra de arroz, 9% da de banana, 5% na de olericolas e 2% de perdas na safra de milho.

A região de Moji das Cruzes, na DIRA de São José dos Campos, estima perdas elevadas nas produções olericos las (60% nas folhosas e 40% nos legumes), além de atrasos nos planstios; as demais áreas não foram prejudicadas.

Na DIRA de Sorocaba, as perdas de safra devem atingir 20% para o algodão e o tomate envarado e 15% para o feijão das águas (especialmente em Capão Bonito, São Miguel Arcanjo, Pilar do Sul, Itapeva e Ribeirão Branco), além das olerícolas (atingindo, no caso da alface, cerca de 30%). Produtos como o arroz e o milho foram beneficiados pelas chuvas.

Em Campinas, as culturas mais atingidas pelas chuvas foram a de batata das águas, de feijão das águas e de algodão, com perdas estimadas em 35%, 20% e 10%, respectivamente.

A DIRA de Ribeirão Preto estimou perdas de 5% a 10% para o algodão (na região de Ituverava) e de 30% para o feijão das águas; as demais culturas foram beneficiadas.

O feijão das águas foi a cultura mais atingida na DIRA de Bauru (\*30%), onde estima se, também, quebras de safra de algodão e amendoim das águas (\*20%), milho e arroz (\*5%). Para café, cana de açucar e pastagens, as chuvas foram benéficas.

Na DIRA de São José do Rio Preto, as culturas para as quais estimammose perdas são as de algodão (\*9%), de amendoim das águas (\*8%), de de milho (\*5%), de arroz (\*4%) e da próxima colheita de laranja (\*15%).

Perdas de 35% para o amendoim das águas, 10% para o algodão, 8% para o milho e 3% para a soja, são as estimativas da DIRA de Araçatuba.

Na DIRA de Presidente Prudente, registraramese alguns dos maiores percentuais estimados para as quebras de safra: 50% para o feijão das águas, 40% para o amendoim das águas, 30% para a melancia e 15% para o algodão, além das dificuldades no escoamento de hortaliças e leguminosas.

A DIRA de Marília estima suas perdas em 30% para as lavouras de tomate envarado e rasteiro e de amenædoim das águas, 28% para o feijão das águas e 20% para a melancia.

Ponderando se os percentuais referentes às principais culturas pela produção de cada DIRA, conforme os dados do levantamento IEA/CATI de novembro, chega se às estimativas de perdas de safra para o Estado de São Paulo (quadro 1).

Apos o excesso de chuvas, a situação inverteu-se e, no começo de fevereiro, várias regiões do Estado começaram a sofrer problemas de deficiencias hídricas. Fevereiro e, historicamente, um mês em que convidições do tempo adversas afetam severamente a produtividade; portanto, se essa situação persistir as quebras de safra poderão ser ainda mais elem

vadas.

Uma análise por produto permite traçar um panorama mais atualizam do das perspectivas da oferta de curto prazo para algumas das mais importantes culturas no Estado de São Paulo.

QUADRO 1. Produção Esperada e Perdas Estimadas Devido ao Excesso de Chuvas, Estado de São Paulo, Ano Agrícola 1989/90

Cultura	Produção esperada(1)	Perdas devido às chuvas (2)				
	(1.000t)	(1.000 t)	(%)			
Algodão	575	63	11			
Amendoim das águas	108	15	14			
Arroz	435	5	1			
Banana	1.245	109(3)	9			
Batata das águas	204	23(4)	11			
Feijão das águas	138	21	15			
Laranja	11.987	540(5)	5			
Melancia	139	22	16			
Milho	3.516	58	2			

- (1) 20. levantamento, novembro de 1989.
- (2) Levantamento efetuado em meados de janeiro de 1990.
- (3) Refere se a perdas na DIRA de Registro.
- (4) Refere-se a perdas na DIRA de Campinas.
- (5) Referesse a perdas na DIRA de São Jose do Rio Preto.

Fonte: Instituto de Economia Agricola (IEA) e Coordenadoria de Assistência Tecnica Integral (CATI).

# **⇒**ALGODÃO

A 2a. Previsão de Safras do IEA, realizada em novembro de 1989, estima que foram cultivados no Estado 306 mil hectares na presente safra, apontando acrescimo de 26% em comparação à do ano passado. Tal aumento confirma a expectativa inicial provocada pelo comportamento dos preços diante da diminuição da oferta registrada em 1988/89 e pelo nível do estoque final em 1989, o menor dos últimos

anos.

O aumento da produção, porem, não deverá ocorrer na mesma proporção do acrescimo da área, uma vez que a limitação de recursos para custeio teria implicado em redução na utilização de insumos, comprometendo a produtividade da safra. Como agravante, o excesso de chuvas seguido por forte calor forçando a abertura precoce dos botões ou derrubando as caragas das plantas vem prejudicando o desenvolvimento nesta fase final do

cultivo. As perdas estão estimadas em 11%, reduzindo a estimativa para perto de 500 mil toneladas de algodão (448,5 mil toneladas em 1989).

#### ■ARROZ

No levantamento do IEA CATI, confirmou se a redução da área cultis vada com arroz em São Paulo. De outra parte, as perdas por adversidades climáticas foram pouco expressivas e não deverão alterar as estimativas iniciais para a produção, ou seja, uma redução da ordem de 7% em confronto com a colheita anterior (469,8 mil toneladas). Contudo, devido ao veranis co de fevereiro, a colheita poderá apresentar uma queda mais elevada.

#### **⇒**BATATA

O plantio da safra das aguas realizouse, normalmente, como mencios nado no prognóstico das culturas das aguas. Entretanto, o excesso de chuvas em dezembro e janeiro prejudicou a qualidade e a produção em aproximadas mente 11% do total estimado em novems bro para essa safra.

# -CEBOLA

plena safra de claras Em precoces, em agosto de 1989, foi ava\* liado que havia um excedente de oferta e que o mercado poderia reagir no princípio de 1990. O que aconteceu realmente foi que houve, em outubro, patamares um ajuste dos preços em acima daqueles praticados até setem» bro, apenas como compensação dos custos e serviços de comercialização, ocorrendo aumento real de preços ultrapassasse os índices inflacionarios. O que se pode prever é que até abril todo o estoque catarinense e gaúcho deverá ser vendido e com preços que acompanharão o Índice inflacionas rio. remunerando o produtor a altura dos investimentos com a lavoura, podendo até auferir lucros. A partir de abril, o aumento real ficará depense dendo da magnitude da produtividade e da safra soqueira de Piedade e inclusive do seu retardamento, além das medidas políticos econômicas ao nível federal.

## ∞FEIJÃO

Como foi prognosticado, ocorreu expansão da área cultivada com feijão das águas no Estado de São Paulo. De acordo com o levantamento do IEA-CATI, a área aumentou em 58,3% em 1989/90, relativamente ao ano anterior. Porém, as chuvas excessivas provocaram perdas avaliadas em 15% em relação à produção esperada de 138 mil toneladas e que seria 43,8% superior à mesma safra em 1988/89 (102,7 mil toneladas).

#### **≈**MILHO

A lavoura de milho na safra 1989/90, em pleno desenvolvimento na Região Centro Sul do País, não sofreu danos muito sérios com as intensas chuvas de fins de dezembro de 1989 até meados de janeiro de 1990.

A produção, contudo, deverá ser menor que a anteriormente previse ta, em função de queda da produtivie dade, devido ao uso restrito de fertie lizantes e redução de área plantada.

Especificamente na região de Ribeirão Preto, os produtores de soja de variedades precoces poderão plantar "milho de safrinha" em fevereiro, após a colheita da oleaginosa.

#### **⇒**LARANJA

Em outubro de 1989 antevia se um novo aumento na produção de larans jas para a safra 1989/90 diante das exuberantes floradas que então ocorriam nos pomares paulistas, o que inclusive chegou a provocar significativa queda nas cotações internacionais do suco concentrado congelado e, como consequência, na estimativa de preço a ser recebido pelo citricultor (US\$2,00 a 2,30/caixa) na safra que estava sendo colhida (estimada em 296,6 milhões de caixas).

Todavia, uma serie de fatos vieram a alterar radicalmente essas perspectivas, dentre os quais pode∗se destacar: a) ocorrência de dias quent tes e noites muito frias, com fortes contrastes térmicos nas produtoras, assoladas por ventos que passaram a derrubar os chumbinhos dos pes; b) como a colheita em 1989 começara atrasada, havia ainda muita fruta amadurecendo nas plantas, agravando a derriça natural, ainda mais que. em geral, os tratos culturais no início da safra não ha: viam sido feitos a contento, pois os custos de insumos (adubos e defensis vos) vinham se elevando rapidamente, enquanto as perspectivas de preços eram desestimulantes; c) fortes e constantes chuvas em dezembro e janei. ro provocaram perdas tanto na fruta em fase de colheita como na produção vindoura; d) trata se de um ano de menor produtividade no ciclo bienal da cultura.

De outra parte, há que se assinalar que na Flórida (EUA), uma geada de fortes proporções (24=25/12/1989) provocou uma grande perda na produção de laranja em plena fase de colheita (cerca de 29%) e, principalmente, na produção de suco concentrado estimada em 50% da inicialmente prevista, além da morte de milhares de plantas ainda não quantificadas pelo Departamento de Agricultura dos Estados Unidos (USDA).

Esses fatos provocaram aceneruada elevação nos preços do suco, a ser ainda exportado pelo Brasil na safra industrial 1989/90 e imediata valorização da matéria prima que podera situar se ao redor de US\$3,50/cai xa. Tal nível de preço podera perdurar ou até mesmo aumentar para a próxima

temporada, visto que nos meios citrícolas, no momento, passou se a estimar uma safra menor tanto em São Paulo como na Florida, sendo evidente o clima de firmeza do mercado que tomou conta de todo o setor citrícola, completamente diverso daquele que presidominava no início da safra agrícola 1989/90.

#### **⇒**BANANA

A primeira estimativa safra 1989/90, levantada pela Coorder nadoria de Assistência Tecnica Integral (CATI) e Instituto de Econow mia Agrícola (IEA), em novembro de 1989, indicou uma area plantada de 46,2 mil hectares (46,8 mil hectares em 1988/89) que deveria proporcionar uma produção de 1.245,3 mil toneladas (1.089,5 mil toneladas em 1988/89). No entanto, as intensas chuvas em dezem⇒ bro e janeiro ultimos, que provocaram inundações no Vale do Ribeira, reduzi= ram a estimativa de produtividade de 27t/ha para 23t/ha, o que deverá proporcionar uma produção de 1.062,3 mil toneladas.

#### ■AMENDOIM DA SECA

#### ▼ Panorama Internacional

A produção mundial de amen\* doim sem casca em 1989/90 está estima» da pela Oil World Weekly em 15,3 milhões de toneladas, 8,0% inferior à da temporada anterior. A expectativa inicial de aumento foi frustrada, principalmente, pela diminuição da produção da China, onde problemas climáticos prejudicaram as lavouras causando uma redução de 12,0% em com= paração à safra passada, devendo alcançar 3,5 milhões de toneladas. As condições climáticas também foram des= favoraveis na Índia, onde a despeito do aumento na área cultivada, producão devera ser 16.4% menor. alcançando 5,1 milhões de toneladas. Enquanto isso a previsão de colheita de 1.4 milhão de toneladas nos Estados Unidos confirma a estimativa inicial de aumento de 1,2% da sua produção.

Em 1989/90 está previsto es magamento de 9,0 milhões de toneladas, contra 10,0 milhões em 1988/89. enquanto que tanto as exportações quanto as importações deverão apresent tar decrescimos de 4,2% e de 0,9%,res= pectivamente, destacando se a redução de 3,7% nas aquisições de amendoim sem casca da Comunidade Econômica Europeia (CEE), principal bloco importador. Assim, a redução da oferta não deverã ocasionar oscilação significativa nos precos.

Quanto ao oleo de amendoim, a mesma fonte estima queda de 10,9% na produção mundial que deverá alcançar 3,6 milhões de toneladas nesta temporada. O comportamento do comercio não deverá ser diferente daquele previsto para o produto in natura, uma vez que

as importações deverão totalizar 315,8 mil toneladas, 11,5% inferior à safra passada, o mesmo ocorrendo com o consumo estimado em 3,7 milhões de tones ladas, apontando retração de 9,8% relativamente ao de 1988/89.

A diminuição da ordem de 8,8% no estoque final de oleo de amendoim, em 1988/89, atribuída a uma variação no consumo superior a da produção daquele ano safra, determinou significativa recuperação das cotações intermacionais, cuja media anual de 1989 situou se em US\$775/t, a mais elevada dos últimos três anos (quadro 2).

Para 1989/90, a despeito da previsão de redução no consumo, o estoque final deverá apresentar diminuição de 18,0% comparado com o do anterior, em decorrência retração na produção dos principais países produtores. Tal fato, entretan= to, não deverá determinar fortes elevações nos preços no decorrer de 1990, dada a redução de 9,5% nas importações da CEE (responsavel por aproximadamen⇒ te 75% das importações mundiais de oleo de amendoim) em função de precos mais atrativos de outros oleos vegetais, principalmente de girassol.

No Brasil, as exportações de óleo de amendoim bruto e refinado, segundo fontes privadas, totalizaram 5,5 mil toneladas em 1989 (ano civil), volume 69,7% inferior aquele registra= do pela Carteira de Comércio Exterior em 1988, fato atribuído à (CACEX) redução da disponibilidade interna de produto para esmagamento. Para a safra de 1989/90 (outubro/89 a setembro/90), a Oil World Weekly prevê que exportações brasileiras deste derideverão alcancar 15.0 mil tovado 8,5 mil toneladas neladas contra registradas de outubro/88 a setem≈ bro/89.

# ■ Situação Interna

A produção nacional de amendoim em casca na temporada 1988/89
apresentou redução de 9,8% em relação
ao ano anterior, segundo a Fundação
Instituto Brasileiro de Geografia e
Estatística (IBGE), tendo totalizado
155.000t, correspondendo 118.000t às
safras das águas e 37.000t da seca.
Para a área da safra das águas
1989/90, a mesma fonte estimou aumento
de 8,0% em relação à colhida no ano
passado, devendo ter atingido 63.515ha
revertendo o processo de retração no
cultivo desta oleaginosa.

No Estado de São Paulo, as estimativas do Instituto de Economia Agrícola (IEA) indicam que na safra das aguas 1989/90 foram cultivadas 50.400ha, apontando acrescimo de 5,0% em comparação a 1988/89. Entre as principais regiões produtoras, na Di= visão Regional Agricola (DIRA) Ribeirão Preto, destinou-se ao amendoim 23.970ha, ou seja, uma area 8,8% superior à anterior, aumento impulsionado pelo comportamento dos preços em 1989, enquanto que na DIRA de Marilia registrou-se diminuição de 6,8% alcançando 12.300ha, retração atribuida escassez de recursos para financiamen= to. A ocorrencia de chuvas contínuas prejudicou a colheita na região de Marilia, onde se estimam perdas de 30%. Em Ribeirão Preto, as mas con⇒ dições climáticas não afetaram esta operação, uma vez que foi iniciada apos o período chuvoso.

Durante os últimos três anos, observouese uma recuperação gradativa dos preços reais recebidos pelos produtores, alcançando os mais altos níveis no primeiro semestre de 1989 quando a redução da oferta e a boa qualidade do produto garantiram significativa recuperação da rentabielidade econômica. Entretanto, com o enfraquecimento da comercialização a partir de julho, pela queda na demanda após as festas juninas e pelos custos de estocagem, houve forte retração dos preços, os quais alcançaram no último

trimestre de 1989 níveis inferiores aqueles registrados em 1987, contrariando inclusive a expectativa de aumentos reais por ocasião da entressafra, como registrados em anos anteriores (quadro 3).

A comercialização da safra das aguas 1989/90 vem se processando lentamente face as aquisições relati≈ vamente pequenas por parte dos comer⇒ ciantes diante das despesas de armazes namento. O preço praticado atualmente de NCz\$120,00/sc.25kg, a despeito de apresentar aumento nominal de 88% em relação ao de dezembro/89 e situar=se 60,0% acima do preço mínimo, ainda é inferior em 30%, em media, aos custos operacionais totais de produção estimados pelo IEA em NCz\$164,82/sc. na DIRA de Ribeirão Preto (92sc./ha) e NCz\$175,27/sc. em Marília (79sc./ha), corrigidos a preços de fevereiro.

Para a safra da seca 1989/90, na DIRA de Marília com rendimento de 62sc./ha, o IEA estima o custo operacional efetivo em 796,19 BTNs/ha, enquanto que o Valor Básico de Custeio (VBC) total fixado para esta faixa de produtividade de 354,92 BTNs/ha, cobre apenas 44,6% dessas despesas. Considerandorse os limites de financiamento estabelecidos em 80%, 50% e 30% para pequenos, médios e grandes produtores, a relação VBC/custos de produção cai significativamente, correspondendo a apenas 36%, 22% e 13%, respectivamente do custo operacional (quadro 4).

Assim, a area a ser cultivada na safra da seca no Estado de São Paulo devera ser influenciada pela limitação de credito à cultura, poden= do situar⇒se abaixo dos 18,25 mil hectares plantados no ano passado. Mais ainda, devido aos prejuízos que os agricultores tiveram na safra das aguas em Marilia (maior produtora paulista de amendoim seca), a utilização de recursos proprios na proxima safra devera ser limitada, o que deverá comprometer a produtividade da cultura e agravar os custos unitários.

A área de cultivo estimada no Brasil em 1989 é de 73,6 mil hectares e a produção esperada de cebola, se gundo o IBGE, será de 774,8 mil tone ladas. A distribuição da produção durante o ano por Regiões é de 13% para o Nordeste, 45% no Sul e 37% em São Paulo (maior produtor no Sudeste), cada uma com peculiaridades de cultivo próprio (quadro 5).

A cebola produzida no Sul (Santa Catarina e Rio Grande do Sul) é quase na totalidade a baia piriforme que colhida em novembro e janeiro tem a função de abastecer o País no período janeiro a abril, predominantemente. Tão logo terminam os estoques dessa safra em abril, entra no mercado a produção soqueira de Piedade que tam= bem e piriforme, mas produzida atraves de cultivo de bulbinhos com a finalis dade de abastecer o País de maio e junho. A colheita se inicia em abril e termina sua comercialização em julho. A partir de julho é que as claras precoces (sementes importadas com pre⇒ dominio das hibridas e texas) cultivadas no Nordeste (Bahia e Pernambuco) e em São Paulo abastecem totalmente o País até outubro.

Nesse contexto, como o consumo se dá com pequenas variações na quantidade durante os meses, os problemas graves no abastecimento, com fortes oscilações de preços, so ocorrem por excesso de oferta ou forte quebra de safra. Assim, desde março de 1986 (Plano Cruzado) até o Plano Verão (janeiro de 1989), como a quantidade produzida de cebola não teve alterações exageradas, os preços sofreram apenas oscilações normais dentro do padrão de variação estacional (figura 1).

A produção de cebola de sor queira iniciada com o plantio de bulbinhos em fevereiro na região de Piedade, no Estado de São Paulo, encontrarse em crise peculiar de um produto agrícola. Os altos custos de produção desestimulam os produtores, visto que

os recursos financeiros oferecidos pelo bancos, além de escassos e defarsados, exigem elevada remuneração. Dessa maneira, o produtor que pretende plantar deverá atrasar o plantio, reduzir em cerca de 10% a área cultirada (total de 4.000ha) e usar mais recursos próprios.

Em Piedade, o custo operacismal da produção de cebola de bulbinho em 1990 está estimado pelo IEA em NCz\$67.747,00 ou 4.746,63 BTNs. Cerca de 72% do custo operacional se dá em função do uso das maquinas, insumos e encargos financeiros e 28% do custo devido à mão de sobra, empreita e o bulbo semente (quadro 6).

A estimativa do custo opera\* cional por unidade com a produtividade esperada (20 toneladas por hectare), ē de NCz\$3,40 por quilograma que é o valor que o produto deverá receber visando apenas ressarcir seus emprestimos e reposição de capital. Porem. a análise conjuntural de mercado fevereiro evidencia claramente uma dificil posição. O produtor no Su1 recebeu emmeados de fevereiro NCz\$1,00 por kg,e no mercado atacadis= ta da cidade de São Paulo, as transa⇒ cões, ocorreram na faixa de NCz\$3.50 a NCz\$4,50 por kg, mostrando que o preço no atacado paulistano hoje não cobre o custo mesmo que ocorra aquela alta produtividade. Diante desse contexto, a safra de bulbinho em Piedade deverá sair com atraso, entrando no mercado com predominancia em meados de maio a fins de junho.

Por outro lado, os produtores de cebola de muda do Sul procuram reter seus estoques apostando numa melhoria dos níveis de preços. Quanto à safra de claras precoces (julho a outubro), cuja produção exige a formação de canteiros nos Estados de Pernambuco, Bahia e São Paulo, no período marçomabril, a situação ainda é uma incognita pois os preços ao nível de comercialização no momento não se mostram estimulantes aos promutores em comparação aos custos de produção.

Finalmente, vale observar que o consumo de cebola, por tratarese de um tempero, é dependente das quanti= dades consumidas de arroz, feijão e trigo, produtos alimentares que vem sendo afetados pela crise econômica\* financeira que o País atravessa. Desse caso ocorra uma recuperação salarial de grande parcela de consumis dores, poderá haver uma influência positiva no mercado de cebola, acom\* panhando a escala de consumo dos demais produtos, o que somente podereser à fazer sentir a partir de abril adiando se, portanto, a decisão dos produtores.

### ⇒FEIJÃO DA SECA

A previsão inicial de incremento de 30% na área plantada de feis jão das águas (la. safra) foi superada em muito conforme verifica ese no 20. levantamento de Previsões e Estimativas de Safras realizado em novembro de 1989 pela Coordenadoria de Assistência Tecnica Integral (CATI) em conjunto com o Instituto de Economia Agricola (IEA). O referido levantamento estimou uma área cultivada de 182.100ha no Estado de São Paulo, 58,4% superior aos 115.000ha da la. safra de 1988/89 e produção de 138.000t, ou quantidade a mais que a produzida na mesma safra do ano anterior (96.000t). Entretanto, a queda na produção em relação à estimativa inicial ficou em torno de 15%, devido aos de chuva no período excessos colheita.

Além do fator climático des= favorável, a queda na produtividade ja esperada, uma vez produtores reduziram significativamen• te o uso de adubos e defensivos, por estarem descapitalizados ou pelos al= tos custos acarretados pelas taxas juros para custeio desses insumos, inexistência de até mesmo pela aos quais oficials, recursos produtores pudessem ter acesso.

Esse panorama pode ser com\*

provado observando se, por exemplo, o comportamento da safra paulista das águas em 1987/88 e 1988/89, cujos rendimentos medios 893kg/ha đе respectivamente. contra uma produtividade 835kg/ha. estimada inicialmente media 758kg/ha para 1989/90 e que podera ter ficado em 642kg/ha, ou seja, uma das mais baixas desde 1983/84.

Devido a esses fatores que limitaram o aumento de produção, fato que também se observou em Minas Gerais, Parana, Santa Catarina e Rio Grande do Sul,outros importantes Estardos produtores, os preços de feijão ao nível de produtor mostraramese bastanete elevados, so apresentando pequenas reduções em curtos períodos em que as quantidades ofertadas superavam demar siadamente a necessidade média de demanda e, em dezembro, quando tipicar mente se observa uma procura menor (quadro 7).

A área a ser plantada na 2a. safra (feijão da seca) deverá aproximarese de 162 mil hectares, ou seja, igual à média dos últimos três anos e praticamente a mesma área plantada em 1987. O plantio, tradicionalmente realizado em fevereiro, será retardado para março e abril, por conveniência climática e porque ainda existem áreas ocupadas com outras culturas que tame bem sofreram atraso de plantio e/ou problemas de colheita (quadro 8).

A ampliação de área em restação a do ano passado está restrita a 10%, pelos mesmos problemas enfrentas dos na safra das águas, até pelo resceio de que uma superssafra de feijão tenda a causar prejuízos aos produtores, pois poderá conduzir a preços quase sempre abaixo dos custos de produção, estimados pelo IEA em cerca de 36 BTNs/saco para produtivis dade ao redor de 15 ou 16 sacas/ha na região de Sorocaba (quadro 9).

Outro fator limitante da ame pliação da área plantada de feijão no Estado de São Paulo é a concorrencia de outras tradicionais regiões produtoras. Neste aspecto, destaque especial deve ser dado às regiões de Irece e Barreiras no Estado da Bahia, que estão se posicionando como grandes produtoras de feijão, sendo que pelo menos metade de sua produção é destinada ao mercado da capital paulista.

A possibilidade de ocorrer redução de area plantada na proxima safra de feljão da seca e bastante remota pelos seguintes motivos: a) a produção da la. safra, ou das aguas, com a colheita ainda em andamento. não estā sendo suficiente formação de estoques; quer ao nivel privado como oficial, pois a Companhia de Financiamento da Produção (CFP) não realizar significativas aquisições; b) os preços obtidos pelos produtores nos últimos tres anos foram quase sempre superiores aos custos de produção; c) o ciclo da cultura do feijão é de apenas 90 dias, permitindo um rapido retorno dos investimentos.

Apesar da intenção do Governo em continuar estimulando a evolução da cultura do feijão, a determinação dos Valores Básicos de (VBCs) para a safra da seca 1990 não indicam essa disposição. O VBC para a faixa de produtividade entre 801 e 1.000kg/ha, por exemplo, foi determis nado em 281,73 BTNs/ha, valor esse que corresponde a apenas 40.6% do custo operacional efetivo de 474,46 BTNs/ha estimado pelo IEA. Os novos VBCs, que ās verdadeiras correspondem necessidades dos produtores, provavel» mente devem-se à reconhecida insuficiência de recursos financeiros ofi= ciais.

Em resumo, se se concretizar o plantio de 162 mil hectares e a produtividade também for igual à média dos últimos anos = 732kg/ha = a produção deverá atingir algo como 120.000 toneladas (ou 2 milhões de sacas), quantidade essa 12% maior que a observada na mesma safra em 1989, porém, 20% inferior aquela colhida em 1988. Tais indicadores fazem antever um mercado capaz de remunerar satisfamtoriamente o produtor, a menos que ocorra uma grande queda no poder aquim

sitivo dos consumidores, o que se afigura pouco provavel.

Mesmo que em média venha a se registrar uma produtividade recorde (859sc./ha), ainda assim na área prevista para plantio, a produção estará abaixo das obtidas em 1985 e 1988, sendo praticamente igual à de 1986. Em um cenário de aumento de renda dos consumidores, os preços poderão se tornar ainda mais atrativos aos agricultores.

#### **⇒**TOMATE

#### ■ Tomate Envarado

No final de 1988, verificou∗ se diminuição na quantidade ofertada de tomate no mercado atacadista de São Paulo por ter cessado as entradas do produto de culturas rasteiras, haver terminado a colheita na Divisão Regional Agricola (DIRA) de Campinas e nos Estados do Espírito Santo e Rio de Janeiro e por ter ocorrido atraso no plantio na DIRA de Sorocaba. Entretan⇒ to, os níveis de preços reais declina» ram nesse período devido a baixa qualidade do produto causada por fatores climáticos e a costumeira retração da demanda, que se verifica nos períodos de festas natalinas (quadro 10).

Já nos primeiros meses de 1989, o efeito causado pelo Plano Verão, implantado pelo Governo, e a grande transferência do produto para atendimento do consumo em outros Estados (do Sul, Norte, Nordeste e Sudeste) fizeram com que os preços de tomate atingissem patamares elevados, com cume em março, apesar do aumento nas quantidades ofertadas e do tabelamento das cotações de produtos hortimo colas efetuados pela SUNAB a partir de 17/02/89, o qual não foi obedecido na prática.

O calor e o excesso de chuvas em janeiro e fevereiro de 1989 provos caram em abril, interrupção da colheis ta na DIRA de Sorocaba (Guapiara e Apiai), que coincidindo com atraso no início da safra na DIRA de Campinas

(que ocorreu somente no final de maio de 1989), levaram a significativa e momentanea redução na oferta do produto. Mesmo assim, os preços mostraram tendência de queda em vista da grande participação de tomate rasteiro no mercado, que chegou a representar 20% do total da oferta em maio, o que normalmente se verifica apenas no segundo semestre. O produto foi vendito por NCZ\$8,00 a NCZ\$12,00/cx.22kg, quando na indústria corresponderia somente a NCZ\$2,00/caixa.

O volume de tomate comercia lizado na CEAGESP, de junho a agosto de 1989, foi relativamente grande, dada a coincidência das safras de São Paulo (DIRA de Campinas), Minas Gerais, Rio de Janeiro e Goiãs. Com demanda retraída e queda na qualidade do produto, os preços apresentaram brusca baixa em julho e agosto, momento em que não se verificava mais a participação do tomate rasteiro no mercado.

Para o tomaticultor da varie⇒ dade envarada não sendo compensador enviar o produto ao mercado, quando na media, era vendido por NCz\$8,00 a NCz\$12,00/caixa, tendo ainda deduções com despesas de transporte (NCz\$0,80 a NCz\$1,00/caixa), e de embalagem (NCz\$2,10/caixa K), a opção preferida foi o descarte do produto ou o abando» no da lavoura. Verificou-se, assim, em diminuição da oferta de setembro, tomate no mercado atacadista de São Paulo e consequente elevação preços.

No final de agosto reiniciaram-se novas instalações da cultura na DIRA de Campinas para compensar as perdas de junho e julho, ocorrendo o termino de safra em dezembro, anteriormente previsto para final de outubro.

Na DIRA de Sorocaba, o plantio (normalmente realizado em agosto/setembro) foi postergado para final de outubro até dezembro de 1989. Assim, a maior parcela da colheita estava prevista para fins de fevereiro e março de 1990 com encerramento em

maio. No entanto, a rapida maturação dos frutos, que tem se verificado desde a última semana de dezembro de 1989, e o ataque de doenças (requeima e cancro bacteriano), causadas por excesso de chuvas e altas temperaturas, poderão prejudicar a produção e antecipar o termino dessa colheita.

Ha informação de que houve diminuição na área de plantio de cerca de 20% do total previsto na DIRA de Sorocaba, por ser mais interessante aos tomaticultores optarem por aplix cações financeiras mais rentáveis em contraposição à grande incerteza de retorno de sua atividade agrícola e posterior comercialização. Ademais, os emprestimos para custeio, incorrem em custos elevados.

Também na DIRA de Campinas, podera haver redução na área de planætio de tomate, no primeiro semestre de 1990, pois os produtores estão buscanædo culturas alternativas como pimenætão, berinjela, abobrinha, pepino e vagem que seriam mais rentáveis.

Outrossim, a saída de nipôni\* cos e descendentes para o Japão em busca de trabalho com melhor remune\* ração ("dekassegui") estariam causando abandono de atividades hortícolas, comprometendo o setor.

O custo operacional efetivo estimado pelo Instituto de Economia Agricola (IEA) para tomate envarado na região de Sorocaba, na 2a. quinzena de janeiro de 1989, foi de NCz\$98,38/caix xa ou de 6,98 BTNs/caixa para uma produtividade de 2.089cx./ha. A despersa com adubos e corretivos (21%) teve maior participação seguido de embalar gens (20%) e mão de obra (15%) (quadro 11).

## ■ Tomate Rasteiro

Em 1983, a colheita e o processamento do produto encerraramese na primeira quinzena de novembro. De acordo com as informações da indúsetria, diferindo dos levantamentos do Instituto de Economia Agricola (IEA),

a produtividade média da safra 1988 para o Estado de São Paulo foi cerca de 38 toneladas/ha, com produção total em torno de 400 mil toneladas. Entretanto, a indústria recebeu para moagem apenas 360 mil toneladas, visto que 10% da produção deve ter sido enviada ao mercado para consumo in natura (quadro 12).

Com o aumento da produtivis dade do produto paulista, constatado no segundo semestre de 1988 e a bem sucedida safra no Nordeste, a indússtria pode ter suprimento satisfatório de materiasprima.

Na primeira reunião realizada pelo Comitê de Agroindustria no início de dezembro de 1988 para negociação de preços para a safra 1989, nada ficou acertado. pois tomaticultores os pleitearam o preço de 11,5 Obrigações Tesouro Nacional (OTNs) quilograma do produto e a industria oferecia apenas 7,0 OTNs. A estimativa de custo operacional apresentada nessa ocasião pelo IEA de CZ\$35,729/quilograma, acrescido de lucratividade de 30%, correspondia a 9,695 OTNs. Em outra reunião realizada 26/01/89, a industria NCz\$47,50/t de tomate, acrescido da variação do Índice de Preços ao Con∗ sumidor (IPC) do mês ou do substituto da OTN, que o Governo viesse a adotar, enquanto que os produtores propuseram NCz\$80.00/t. Posteriormente, 28/02/89, foi oferecido pela industria NCz\$50,44/t de tomate, enquanto que o custo calculado pelo IEA totalizava NCz\$58,77/t. Ressalte\*se que custo foi considerado baixo porque a taxa de juros aplicada no calculo de despesa com financiamento era de 12% ao ano mais IPC e nessa ocasião os tomaticultores não dispunham de fonte de recursos a essa taxa e tampouco obtinham emprestimo atraves da cader= neta de poupança verde.

Para a safra 1989, como ocorreu em anos anteriores, apesar de várias negociações de preços, não houve acordo no Comitê de Agroindús tria. Entretanto, mesmo sem fixação de

preço, os tomaticultores efetuaram contratos de plantio com a indústria que pagaria NCz\$60,00 mais IPC por tonelada de tomate, quando na reunião de 28/02/89 fora pleiteado NCz\$80,00 mais IPC por tonelada.

A dificuldade na obtenção de financiamento para custeio, os fatores climáticos desfavoráveis ocorridos no início do ano e, principalmente, indefinição de preços no Comitê de Agroindústria, levaram a atraso nos plantios da safra 1989, que foram efetuados da segunda quinzena de março junho, havendo concentração de colheita de julho a setembro. colheita do produto encerrou-se no final de outubro, exceto em Guaira, onde o plantio ocorrera pouco mais tarde. Isso causou perdas na lavoura e dificuldade na absorção de matéria. prima, principalmente, pelas fábricas de pequeno porte. As chuvas em agosto causaram ataque de bactérias havendo perdas na lavoura, que não atingiram a 5% da produção total. A área de plantio em relação ao ano anterior aumentou de 7,7% e a produção de 11,3%, de acordo com os levantamentos do IEA.

O preço pago pela industria, em São Paulo, atualizado mensalmente pelo IPC, foi considerado baixo, devido a aceleração inflacionária. outubro, o preço medio pago pela industria foi de NCz\$275,00/t de tow mate. No Nordeste, apos varias reuniões do Comitê, em março de 1989, foi acordado o preço de NCz\$60,00/t, que seria atualizado mensalmente, com base no custo operacional, acrescido de lucratividade de 20% a 30%. Em dezem= fixado foi 0 preço NCz\$484,73/t e em janeiro de 1990 a NCz\$744,30/t do produto.

0 excesso de chuvas e ataque de traças provocaram quebra de cerca de 40% do total da produção nordestir na. Todavia, o suprimento da indústria não deve ter sofrido comprometimento da mesma proporção, face a compensação da perda por produtos marginais existentes ao sistema de contratação prese

via efetuada pela industria.

No Estado de São Paulo, desde novembro de 1989, em várias nego\* ciações de preços havidas para a produção da safra 1990, não se obteve nenhum resultado, sob alegação de que a ocasião não seria propicia para determinação de preço, face a grande incerteza econômica do País. Entretan= to, foi definido que o pagamento pela indústria, será baseado em BTN fiscal da segundarfeira da semana da entrega de tomate e será efetuado na sexta» feira da semana seguinte. Também, foi determinado que, havendo congelamento de preços pelo Governo, valera o valor do ultimo BTN em vigor. Considerando. se uma lucratividade de 30% sobre o custo operacional apresentado na ocar sião pelo IEA, foi estimado um preço de 135 BTNs por tonelada de tomate.

O custo operacional efetivo estimado pelo IEA para tomate rasteiro, pressupondo uma produtividade de 40.472kg/ha, atinge NCz\$56.144,24/ha, o que corresponde a 3.933,68 BTNs/ha ou 97,19 BTNs/t (em valores médios da segunda quinzena de janeiro). Em termos de participação relativa, os gastos com defensivos são os maiores (33,9%) vindo a seguir operação de máquinas (21%), adubos e corretivos (18%) (quadro 13).

Caso não haja acordo e seja mantida a oferta proposta pela indúse tria de 100 BTNs/t de tomate, na reunião do Comitê realizada em 06/02/90, prevese que poderá ocorrer uma diminuição na área de plantio, de no mínimo 15%, em função de outros produtos serem mais atrativos, como o feijão, por exemplo.

Também, em Petrolina (PE), na reunião realizada na mesma data, o preço pleiteado foi de 135 BTN fiscal/t sendo oferecido os mesmos 100 BTNs/t de tomate, o que não foi aceito pelos tomaticultores. Todavia, como dentro do "Programa de Fomento a Culturas Irrigadas", através do Banco de Desenvolvimento do Estado de Pernambuco (BANDEP), há plano de financiamento de 5.000 conjuntos de

irrigação para pequenos produtores no Estado de Pernambuco, esperasse ampliação da área de cultivo do produto, pois cerca de 10 mil hectares de terra seriam destinados para produção de tomate.

QUADRO 2. - Cotações Internacionais de Óleo de Amendoim, 1987-89

(em US\$/t-CIF Rotterdam)

Mēs	1987	· 1988	1989	
Jan.	520	540	592	
Fev.	500	503	630	
Mar.	484	501	746	
Abr.	507	515	753	
Mai.	525	541	792	
Jun.	513	637	802	
Jul.	499	769	806	
Ago.	467	696	820	
Set.	469	. 649	798	
Out.	502	606	813	
Nov.	481	564	868	
Deż.	530	563	877	
Mēdia	500	590	775	

Fonte: Oil World Weekly.

QUADRO 3. - Preços Médios Recebidos pelos Produtores, Amendoim em Casca, Estado de São Paulo, 1987-89

(em NCz\$/sc.25kg)

Mês		Corrente			Real ( <sup>1</sup> )	
	1987	1988	1989	1987	1988	1989
Jan.	0,08	0,41	9,30	78,89	73,71	128,23
Fev.	0,07	0,50	10,95	60,50	76,41	135,04
Mar.	0,08	0,54	11,61	60,12	69,83	137,37
Abr.	0,08	0,60	12,09	50,07	64,48	136,02
Mai.	0,09	0,67	12,40	44,15	60,25	123,72
Jun.	0,11	1,12	19,85	42,87	83,36	156,24
Jul.	0,14	1,77	20,65	49,90	108,39	117,88
Ago.	0,18	1,92	25,32	61,40	95,67	105,91
Set.	0,24	2,53	29,13	75 <b>,</b> 79	100,24	87,71
Out.	0,28	2,90	34,01	79,55	90,06	73,30
Nov.	0,30	3,55	43,72	74,47	86,15	65,31
Dez.	0,34	5,08	63,97	72,82	95,65	63,97

<sup>(1)</sup> A preço de dezembro/89, deflacionado pelo Índice 2, da Fundação Getúlio Vargas (FGV).

Fonte: Instituto de Economia Agricola (IEA).

QUADRO 4. - Estimativa de Custo Operacional da Cultura de Amendoim da Seca, DIRA de Marilia (produtividade de 62sc.25kg), por Hectare, Estado de São Paulo, Safra 1989/90

Item	NCz	:\$	BTN (1)	Participação
	Por hectare	Por saca	Por Hectare	percentual (%)
Mão-de-Obra	1.119,00	18,05	78,40	8,41
Sementes	2.100,00	33,87	147,13	15,78
Adubos e corretivos	1.575,00	25,40	110,35	11,83
Defensivos	2.558,25	41,26	179,24	19,22
Operação de maquinas	4.011,55	64,70	281,06	30,14
	<del></del>		<del></del>	
Custo operacional efetivo	11.363,80	183,29	796,19	85,38
Depreciação de máquinas	1.548,42	24,97	108,49	11,63
Encargos financeiros	397,73	6,42	27,87	2,99
		<del></del>		····
Custo operacional total	13.309,95	214,68	932,55	100,00

<sup>(1)</sup> Considerando-se o valor do BTN da segunda quinzena de janeiro-NCz\$14,2727.

Fonte: Instituto de Economia Agricola (IEA).

n - 4 ~ -		1988			1989	
Região e Estado	Área (ha)	Produção (t)	Produtividade (kg/ha)	Área (ha)	Produção (t)	Produtividade (kg/ha)
Su1						
Santa Catarina	21.856	211.697	9.686	24.296	207.587	8.544
Río G. do Sul	16.045	129.274	7.795	16.692	127.355	7.630
Nordeste						
Bahia	7.305	86.199	11.800	7.221	88.979	12.253
Pernambuco	2.346	28.416	12.113	3.230	35.598	11.021
Sudeste						
São Paulo ( <sup>1</sup> )	15.860	259.300	16.350	14.980	278.100	18.565
Brasil	69.560	755.574	10.862	73.632	774.821	10.523

<sup>(1)</sup> A safra de soqueira ocupa 27% da área cultivada no Estado de São Paulo e produz 21% da produção no ano.

Fonte: Levantamento Sistemático da Produção Agrícola - IBGE - Nov./89 e Informações Econômicas - Set./89 - Instituto de Economia Agrícola (IEA).

QUADRO 6. - Estimativa de Custo Operacional da Cultura de Cebola de Bulbinho (produtividade de 1.000sc.20kg/ha), Tração Motomecanizada, por Hectare, DIRA de Sorocaba, Estado de São Paulo, Safra 1989/90

Item	NC	z\$	BTN ( <sup>1</sup> )	Participação percentual
200	Por hectare	Por saca	Por hectare	. (%)
Mão-de-obra	6.863,10	6,86	480,86	10,13
Canteiro de bulbinho	4.505,00	4,51	315,64	6,65
Adubos e corretivo	11.734,92	11,73	822,19	17,32
Defensivos	12.058,58	12,06	844,87	17,80
Operação de maquinas	14.776,21	14,78	1.035,28	21,81
Empreita ( <sup>2</sup> )	<b>997,</b> 50	1,00	69,89	1,47
Outros ( <sup>3</sup> )	6.700,00	6,70	469,43	9,89
Custo operacional efetive	o 57.635,31	57,64	4.038,15	85,07
Depreciação de máquinas	7.518,27	7,52	526,76	11,10
Encargos financeiros	2.593,59	2,59	181,72	3,83
Custo operacional total	67.747,17	67,75	4.746,63	100,00

<sup>(1)</sup> Considerando-se o valor do BTN da segunda quinzena de janeiro=NCz\$14,2727.

Fonte: Instituto de Economia Agrícola (IEA).

<sup>(2)</sup> Refere-se à colheita feita por empreita.

<sup>(&</sup>lt;sup>3</sup>) Refere-se à despesa com sacaria.

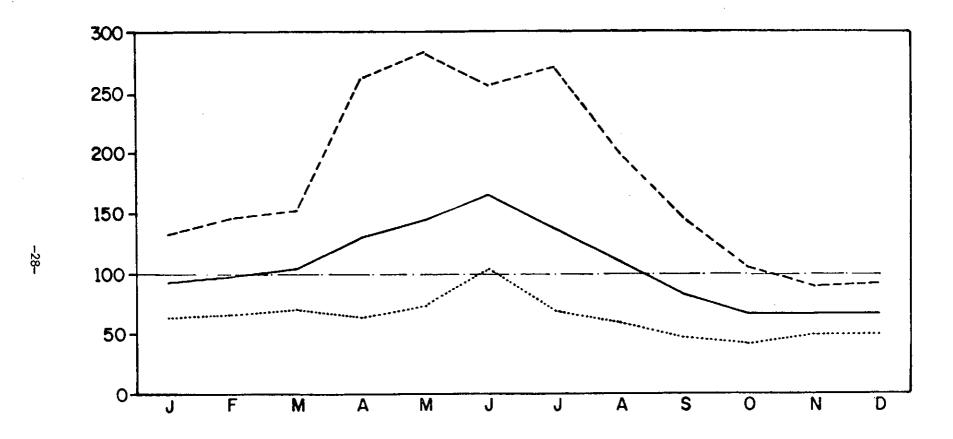


FIGURA 1. - Variação Estacional de Preços Médios de Cebola no Mercado Atacadista de São Paulo, 1984-88

-25

QUADRO 7. - Preços Médios Recebidos Pelos Produtores de Feijão, Estado de São Paulo, 1987-89

(em NCz\$/sc.60kg)

Mês		Corrente			Real( <sup>1</sup> )	
nes	1987	1988	1989	1987	1988	1989
Jan.	0,40	1,68	30,96	394,46	298,44	426,89
Fev.	0,39	2,23	33,94	337,03	340,77	418,57
Mar.	0,54	3,38	37,13	405,83	437,11	439,34
Abr.	0,82	3,91	48,33	513,21	420,22	543,75
Mai.	1,28	4,06	75,27	627,91	365,11	751,02
Jun.	1,46	4,98	133,42	576,79	370,63	1.050,16
Jul.	1,44	5,54	132,22	513,31	339,24	754,79
Ago.	1,34	6,27	131,49	457,10	312,42	549,98
Set.	1,44	8,14	128,68	454,75	322,52	387,44
Out.	1,53	14,68	122,45	434,71	455,89	263,91
Nov.	1,66	18,39	217,25	412,05	446,28	324,54
Dez.	1,60	26,88	236,25	, 342,70	506,12	236,25

<sup>(1)</sup> A preço de dezembro/89, deflacionado pelo Índice 2 da Fundação Getúlio Vargas (FGV). Fonte: Instituto de Economia Agrícola (IEA).

<u>ا</u>

QUADRO 8. - Área, Produção e Rendimento da Cultura de Feijão da Seca, Estado de São Paulo, 1987-89

	1	rea(1.000	)ha)	Produç	ão(1.000s	c.60kg)	Rend	imento (k	g/ha)	
DIRA	1987	1988	1989	1987	1988	1989	1987	1988	1989	
Registro	13,25	7,93	6,70	125	100	70	566	757	627	
São José dos Campos	5,95	5,70	5,50	75	80	65	756	842	709	
Sorocaba	107,90	127,90	100,80	1.100	1.900	1.270	612	891	756	
Campinas	10,95	9,40	9,20	160	150	130	877	957	848	
Ribeirão Preto	2,05	2,54	1,60	25	50	20	732	1.181	750	
Bauru	1,60	1,98	1,40	20	25	15	750	758	643	
S. José do Rio Preto	2,60	6,07	3,90	20	85	40	462	840	615	
Araçatuba	4,10	5,33	9,80	45	70	80	659	788	490	
Presidente Prudente	6,40	5,15	4,50	55	50	35	516	583	467	
Marilia	6,10	6,20	4,80	50	40	35	492	387	438	
Estado	160,90	178,20	148,20	1.675	2.550	1.760	625	859	713	

Fonte: Instituto de Economia Agricola (IEA) e Coordenadoria de Assistência Técnica Integral (CATI).

QUADRO 9. - Estimativa de Custo Operacional da Cultura de Feijão da Seca, por Hectare, DIRA de Sorocaba, Estado de São Paulo, Safra 1989/90

Item		Tração M (Produção d	Motomecanizada le 16 sc.60kg/l	1a) ,	Tração Motomecanizada e Animal (Produção de 15 sc.60kg/ha)				
	NCz	:\$	BTN ( <sup>1</sup> )	Participação	NCz	:\$	BTN (1)	Participação	
	por hectare	por saca	por hectare	percentual (%)	por hectare	por saca	por hectare	percentual (%)	
Mão-de-Obra	974,00	60,88	68,24	10,33	1.180,20	78,68	82,69	15,24	
Sementes	1.023,77	63,99	71,73	10,86	911,23	60,75	63,84	11,77	
Adubos e corretivo	1.710,00	106,88	119,81	18,14	1.530,00	102,00	107,20	19,76	
Defensivos	1,959,27	122,45	137,27	20,78	826,5/	55,10	57,91	10,68	
Operação de máquinas	2.443,42	152,/1	171,20	25,91	2.098,83	139,92	147,05	27,11	
Sacaria	240,00	15,00	16,82	2,55	225,00	15,00	15,76	2,91	
Custo operacional efetivo	8.350,46	521,90	585,07	88,56	6.7/1,83	451,46	4/4,46	87,46	
Depreciação de máquinas	869,51	54,34	60,92	9,22	801,30	53,42	56,14	10,35	
Encargos financeiros	208,76	13,05	14,63	2,21	169,30	11,29	11,86	2,19	
Custo Operacional Total	9,428,73	589,30	660,61	100,00	7.742,43	516,16	542,46	100,00	

<sup>(1)</sup> Considerando-se o valor do BTN da segunda quinzena de janeiro - NCz\$14,2727.

Fonte: Instituto de Economia Agrícola (IEA).

QUADRO 10. - Preço e Quantidade de Tomate Comercializado no Entreposto Terminal de São Paulo, Janeiro de 1988 a Janeiro de 1990

Mês	Quantidade (cx.25kg)	Preço corrente (NCz\$/cx.25kg)	Preço real (dez.de 1988=100) (1 (NCz\$/cx.25kg)
1988			
Janeiro	1.202.970	0,26	46,45
Fevereiro	1.091.496	0,50	75,89
Março	1.347.965	0,55	71,73
Abr11	955.391	1,04	111,93
Maio	947.897	1,33	119,84
Junho	833.982	1,62	120,45
Julho	/98.953	1,60	97,74
Agosto	906.778	1,6/	83,33
Setembro	974.758	2,35	93,27
Outubro	1.030.370	2,61	81,06
Novembro	896.645	2,85	169,08
Dezembro	/98.103	3,39	63,84
.989			
Janeiro	872.290	8,96	123,54
Fevereiro	894.354	12,50	154,16
Março	983.862	21,83	258,30
Abril	752.441	17,80	200,26
Maio	927,447	16,16	161,24
Junho	1,013.515	9,86	77,61
Julho	965.240	7,44	42,47
Agosto	1.130.923	10,28	43,00
Setembro	929.984	33,49	100,83
Outubro	951,577	51,88	111,82
Novembro	862.812	69,98	104,54
Dezembro	823.123	70,31	70,31
1990			
Janeiro ( <sup>2</sup> )	831.099	168,65	•••

<sup>(1)</sup> Deflacionado pelo Índice Geral de Preços (coluna 2), da Fundação Getúlio Vargas (FGV).

Fonte: Companhia de Entrepostos e Armazens Gerais de São Paulo (CEAGESP).

<sup>(2)</sup> Dados preliminares.

QUADRO 11.- Estimativa de Custo Operacional da Cultura de Tomate Envarado Produção 15.000 pes 2.089cx., por Hectare, DIRA de Sorocaba, Estado de São Paulo, Safra 1989/90

Ĩtem	NCz	*\$ ·	BTN ( <sup>1</sup> )	Participação percentual	
	Por hectare	Por caixa	Por hectare	(%)	
Mão-de-obra	31.828,00	15,24	2,229,99	15,49	
Sementes	447,12	0,21	31,33	0,22	
Adubos e corretivos	43,112,50	20,64	3.020,63	20,98	
Defensivos	20.774,20	9,94	1.455,52	10,11	
Operação de maquinas	25.185,76	12,06	1.764,61	12,25	
Outros ( <sup>2</sup> )	58.884,38	28,19	4.125,67	28,65	
Custo operacional efetivo	180.231,96	86,28	12.627,74	87,69	
Depreciação de máquinas	18,981,68	9,09	1.329,93	9,24	
Encargos financeiros	6.308,12	3,02	441,97	3,07	
Custo Operacional Total	205.521,76	98,38	14,399,64	100,00	

<sup>(1)</sup> Considerando-se o valor do BTN da segunda quinzena de janeiro=NCz\$14,2727.

Fonte: Instituto de Economia Agrícola (IEA).

<sup>(&</sup>lt;sup>2</sup>) Refere-se à despesa com copinhos para semeadura, arame, fita plástica, es tacas, mourões e caixas.

QUADRO 12.- Área, Produção e Produtividade da Cultura de Tomate, Estado de São Paulo, 1985-89

· Tomate	rasteiro-Est	ado de São Paulo	Tomate	te envarado-Estado de São Paulo			Tomate - Brasil		
Ārea (ha)	Produção (1.000t)	Produtividade (t/ha)	Ārea (ha)	Produção (1.000t)	Produtividade (t/ha)	Ārea (ha)	Produção (1.000t)	Produtividade (t/ha)	
10.350	330,0	31,9	7.670	379,7	49,5	53.896	1,931,8	35,8	
9.360	320,0	34,2	7.120	407,4	57,2	5).48)	1.838,3	35,/	
8.940	320,0	35,8	8.140	404,2(1)	49,6	57.619	2.043,2	35,5	
8.700	295,6	34,0	7.800	333,8	42,7	62.8/5	2.406,8	38,3	
9,370	329,1	35,1	7.500	356,0	47,5	64.426	2,1/5,6	33,8	
	Area (ha) 10.350 9.360 8.940 8.700	Area Produção (ha) (1.000t)  10.350 330,0  9.360 320,0  8.940 320,0  8.700 295,6	(ha) (1.000t) (t/ha)  10.350 330,0 31,9  9.360 320,0 34,2  8.940 320,0 35,8  8.700 295,6 34,0	Area Produção Produtividade Area (ha) (1.000t) (t/ha) (ha)  10.350 330,0 31,9 7.670  9.360 320,0 34,2 7.120  8.940 320,0 35,8 8.140  8.700 295,6 34,0 7.800	Ārea         Produção         Produtividade         Ārea         Produção           (ha)         (1.000t)         (t/ha)         (ha)         (1.000t)           10.350         330,0         31,9         7.670         379,7           9.360         320,0         34,2         7.120         40/,4           8.940         320,0         35,8         8.140         404,2(1)           8.700         295,6         34,0         7.800         333,8	Area         Produção         Produtividade         Area         Produção         Produtividade           (ha)         (1.000t)         (t/ha)         (ha)         (1.000t)         (t/ha)           10.350         330,0         31,9         7.670         379,7         49,5           9.360         320,0         34,2         7.120         40/,4         57,2           8.940         320,0         35,8         8.140         404,2(1)         49,6           8.700         295,6         34,0         7.800         333,8         42,7	Ārea         Produção         Produtividade         Ārea         Produção         Produtividade         Ārea           (ha)         (1.000t)         (t/ha)         (ha)         (1.000t)         (t/ha)         (ha)           10.350         330,0         31,9         7.670         379,7         49,5         53.896           9.360         320,0         34,2         7.120         40/,4         57,2         51.481           8.940         320,0         35,8         8.140         404,2(1)         49,6         57.619           8.700         295,6         34,0         7.800         333,8         42,7         62.8/5	Area Produção Produtividade (ha) (1.000t) (t/ha) (ha)	

<sup>(1)</sup> O peso da caixa de 28kg passou a ser considerado de 25kg a partir de 1987 no cálculo da produção em toneladas.

Fonte: Instituto de Economia Agrícola (IEA) e Coordenadoria de Assistência Técnica Integral (CATI) para São Paulo e Fundação Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE) para o Brasil.

QUADRO 13. Estimativa de Custo Opercional da Cultura de Tomate Rasteiro Irris gado, Produção 40.472kg, por Hectare, Estado de São Paulo, Safra 1989/90

<u> </u>				
	NCz\$		BTN(1)	Participação
Item			*****	Percentual
	Por hectare	Por tonelada	Por hectare	(%)
****	*****	******		*******
Mão∗de∗obra	2,683,84	66,31	188,04	4,78
Sementes	1.892,49	46,76	132,60	3 <b>,</b> 37
Adubos e corretivos	10.344,86	255,61	724,80	18,43
Defensivos	18,593,98	459,43	1.302,77	33,12
Operação de maquinas	11.702,98	289,16	819,96	20,84
Outros (2)	4.428,00	109,41	310,24	7,89
• •	********	* *******	*******	*******
Custo operacional efetivo	49,646,15	1,226,68	3.478,40	88,43
Depreciação de máquinas	5,008,71	123,76	350,93	8,92
Encargos financeiros	1,489,38	36,80	104,35	2,65
Custo operacional total	56.144,24	1.387,24	3.933,68	100,00

<sup>(1)</sup> Considerando se o valor do BTN da segunda quinzena de janeiro = NCz\$14,2727.

Fonte: Instituto de Economia Agricola (IEA).

<sup>(2)</sup> Refere se a colheita empreitada.