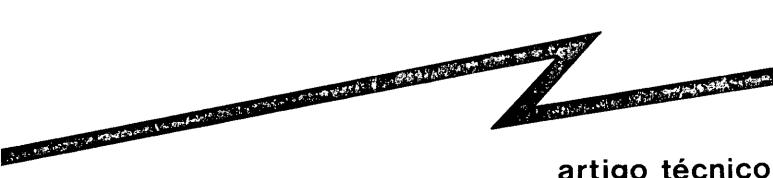




# sumário

ARTIGO TÉCNICO  Fontes de Suprimento, Estacionalidade e Exportação de Inhame,  1983-88	9
ARTIGO TÉCNICO DE DIVULGAÇÃO Indicadores Demográficos do Setor Agrícola Paulista, 1987-88	21
CONJUNTURA AGROPECUÁRIA  Plano Mello: Dificuldades à Estabilização Surgindo no Setor  Agrícola	27
Preços Recebidos Preços Pagos Índice de Paridade	33 33 34 35 36
LEGISLAÇÃO AGRÍCOLA	7 <del>9</del>
PREVISÕES E ESTIMATIVAS DAS SAFRAS AGRÍCOLAS DO ESTADO  DE SÃO PAULO – Ano Agrícola 1989/90 – 4º Levantamento –  Abril de 1990	85
MERCADO DE TERRAS AGRÍCOLAS	99



Lidia Hathue Ueno(2) Jose Roberto da Silva(2)

## 1 - INTRODUÇÃO

O inhame [colocasia esculenta (L.) Schott], muito utilizado na cozinha japonesa, não é de consumo habitual entre a população brasileira. Atualmente tem apresentado aceitação com a propagação da culinária oriental e vegetariana.

Devido a sua inexpressividade consumo, são poucos os trabalhos publicados sobre inhame, tanto no aspecto agronômico como no econômico, sendo, portanto, escassas as informações a respeito do produto.

Por outro lado, a sabedoria popular conhece o inhame como a raiz que da energia para o trabalho(3). É altamente nutritivo, sendo superior à batata em teores de amido, proteína, vitaminas do complexo B e açucar(4). Pode contribuir para melhorar a dieta classes de menor renda, pois, tratando-se de uma cultura rústica, não requer grandes tratos culturais, por conseguinte, apresenta custo de produção relativamente baixo.

Em 1988 foram comercializadas no Entreposto Terminal de São Paulo (ETSP) da Companhia de Entrepostos e Gerais de São Paulo (CEAGESP), mais de 4 mil toneladas de inhame contra 1,5 mil toneladas em

1979, apresentando no período taxa de crescimento de 9% ao ano.

#### 2 - OBJETIVO

O objetivo geral do trabalho e analisar a comercialização de inhame no Estado de São Paulo, no período 1983-88.

Especificamente pretende-se: 1) analisar as fontes supridoras do produto; 2) determinar as variações estacionais de preço e quantidade no mercado atacadista de São Paulo; e 3) analisar a exportação do produto.

### 3 - MATERIAL E METODO

Os dados básicos referentes ao suprimento anual de inhame por procedencia (municípios), não publicados, foram obtidos junto à CEAGESP, para o período 1985-88.

As quantidades comercializaatacado e os preços mensais, para o período 1983-88, foram compilados dos Boletins Mensais(5) da mesma Companhia.

Os dados sobre exportação brasileira, para o período 1985-88, foram obtidos junto à Carteira de Comercio Exterior do Banco do Brasil S/A (CACEX).

<sup>(1)</sup> Versão preliminar desse trabalho foi apresentado no II Encontro Nacional Sobre a Cultura de Inhame, realizado em Dourados (MS), em 16 e 17 de maio de 1989. Os autores agradecem ao estagiario Ricardo Bassi pela organização dos dados. Recebido em 29/01/90. Liberado para publicação em 04/04/90.

<sup>(2)</sup> Pesquisador Científico do Instituto de Economia Agricola (IEA).

 <sup>(3)</sup> Inhame. Guia Rural Abril. Horta é Saúde. São Paulo, s.d. p.275. Suplemento.
 (4) Filgueira, Fernando A.R. Manual de olericultura: cultura e comercialização de hortaliças. 2.ed. São Paulo, Agronômica Ceres, 1981. v.l.
 (5) Boletim Mensal CEAGESP. São Paulo, 1983-88.

Através de análise tabular, foram verificadas tanto as regiões mais importantes no suprimento do produto ao mercado atacadista de São Paulo, como a participação do inhame na exportação brasileira de olerícolas, os principais estados exportadores e os principais países importadores do produto.

As variações estacionais de quantidade e de preços no atacado foram determinadas através do método da média móvel geométrica centralizada (6).

#### 4 - RESULTADOS E DISCUSSÃO

As entradas de inhame na CEAGESP cresceram de 135,6 mil caixas em 1985 para 187,9 mil caixas em 1988 (quadro 1).

Refletindo o dinamismo do mercado, o cultivo em pequena horta realizado por agricultores de origem japonesa para o proprio consumo passou a ser efetuado em maior escala, atendendo assim o aumento da demanda do produto, estimulada ainda mais pela vinda de coreanos e chineses para o Brasil nas ultimas decadas. Ademais, a difusão do hábito oriental no País tem contribuído para a diversificação do cardapio brasileiro. Igualmente, ocorrendo atendimento aos povos asiáticos instalados na Europa, Estados Unidos e Canada (a importação é efetuada pelos Estados Unidos), verifica-se aumento do volume exportado de inhame.

Entretanto, por ser o ciclo cultural do inhame relativamente mais longo do que a maioria dos produtos hortícolas, que permitem uso mais intensivo da terra, com maiores rendimentos e o fato de os produtores se caracterizarem, predominantemente, como minifundiários, reveste-se a cultura do inhame de um caráter complementar na geração da renda do produtor.

a) Regiões Fornecedoras de Inhame no ETSP

O maior volume do produto comercializado no período foi proveniente da microrregião homogênea de Paranapiacaba, com participação de 60,9% do mercado em 1988, destacandose o município de Piedade como principal produtor (39,4%), seguido de Ibiúna (12,1%) e Tapiraí (8,4%) (quadro 1).

Apresentaram também participação significante no ETSP, as microrregiões: Grande São Paulo (15,4%), Costa Norte Paulista (6,7%) e Nova Alta Paulista (6,4%) e os municípios de Itapecerica da Serra (6,1%), Moji das Cruzes (3,7%), São Paulo (2,6%), Ubatuba (5,9%) e Pacaembu (4,6%).

Dentre outros Estados, destaca-se a participação de Minas Gerais, com 2,6% em 1988.

 b) Estacionalidade de Preço e Quantidade de Inhame

As análises de variância das variações estacionais, tanto de preço (teste F=8,40) como de quantidade (teste F=7,63) de inhame comercializados na CEAGESP, indicam significância estatística a 1% de probabilidade, o que implica em afirmar que é um produto com estacionalidade de preço e produção bem definida.

Analisando a estacionalidade de preço, verifica-se que os menores preços ocorrem de maio a setembro e os maiores de novembro/dezembro a janei-ro/fevereiro; pela estacionalidade da quantidade tem-se maior oferta do produto de março a agosto, com pico em maio/junho e entressafra de novem-bro/dezembro a janeiro/fevereiro, quando os preços estão altos (figuras l e 2).

Os indices de irregularidade mostram maiores oscilações de preços no início e no termino do período de

<sup>(6)</sup> Hoffmann, Rodolfo. Estatística para economistas. São Paulo, Pioneira, 1980. 379p.

QUADRO 1.- Quantidade de Inhame Comercializada na CEAGESP, por Microrregião e Município de Procedência, 1985-88

(em cx.de 22kg)

Microrregião e município	1985	1986	1987	1988
Paranapiacaba	68.982	71.899	63.814	114.537
Piedade	36,239	35,200	36.691	74.141
Ibiuna	20.422	26.638	14.441	22.741
Tapiraí	11.233	9.642	12.400	
Outros	1.088	419	282	15.875 1.780
Grande São Paulo	29,341	22,908	25.098	28,905
Itapecerica da Serra	12,463	8.213	10.118	11.501
Moji das Cruzes	8,200	7.834	6.630	6.932
São Paulo	4.799	3.454	3,502	4.989
Salesopolis	-	-	1.146	2.353
Biritiba Mirim	1.445	708	436	954
Embu Guaçu	972	1.002		
Outros	1,462	1.697	2.154	1.023
00000	1.402	1.691	1.112	1.153
Costa Norte Paulista	13.789	8.974	13.495	12.652
Ubatuba	10.773	7.129	12.402	11.127
Outros	3.016	1.845	1.093	1.525
iova Alta Paulista	108	2.477	8.255	12.101
Pacaembu	102	2.477	7.265	8.596
Outros	6	_	990	3.505
Bragança Paulista	1.601	1.976	2.217	3.990
Bragança Paulista	913	850	688	581
Atibaia	365	632	537	2.562
Outros	323	494	992	847
ale do Paraíba Paulista	6.924	4.787	2.553	2.286
Pindamonhangaba	4.196	2.758	1.664	1.968
São José dos Campos	2,617	1.656	179	277
Outros	111	373	710	41
undiai	1.919	1.528	2.732	2.211
Jundiai	1.437	1,384	2.384	895
Outros	482	144	348	1.316
Saixada do Ribeira	2.736	2.368	5.511	1.689
Iguape	1.287	1.230	1.879	604
Registro	797	948	2.926	864
Outros	652	190	706	221
utras microrregiões	2.337	14.929	3.764	3.867
Outros estados	7.846	8,942	7.900	5.683
Minas Gerais	6.968	7,602	5,562	4.844
Rio de Janeiro	491	622	1.001	442
Outros	387	718	1.337	397
Int a 1	135.583	140.788	135.339	187.921
Total	COC*CC1	140.700	1,3,0,0,0	2014721

Fonte: Dados não publicados da CEAGESP.

\_\_\_\_ Indice Estacional
\_\_\_\_ Limite Superior
...... Limite Inferior

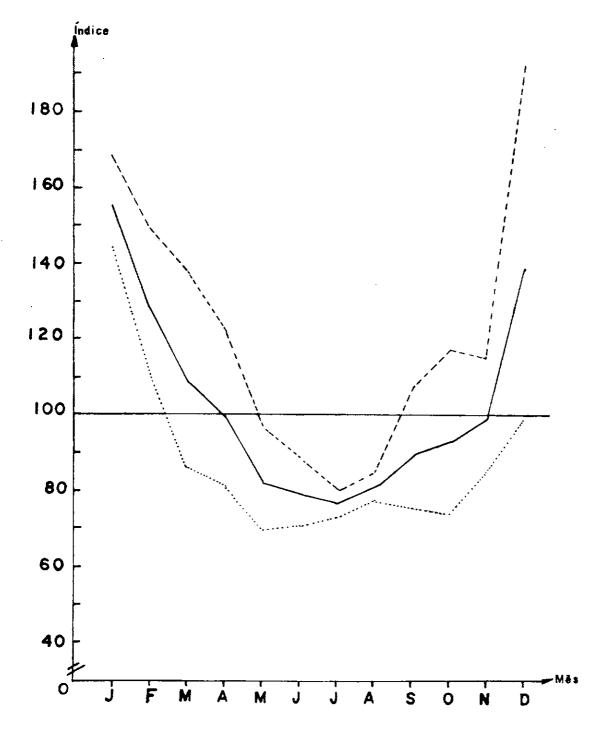


FIGURA 1.- Variação Estacional de Preço de Inhame no Atacado da CEAGESP, São Paulo, 1983-88.

Fonte: CEAGESP, op. cit. nota 5.

--- Índice Estacional
--- Limite Superior
---- Limite Inferior

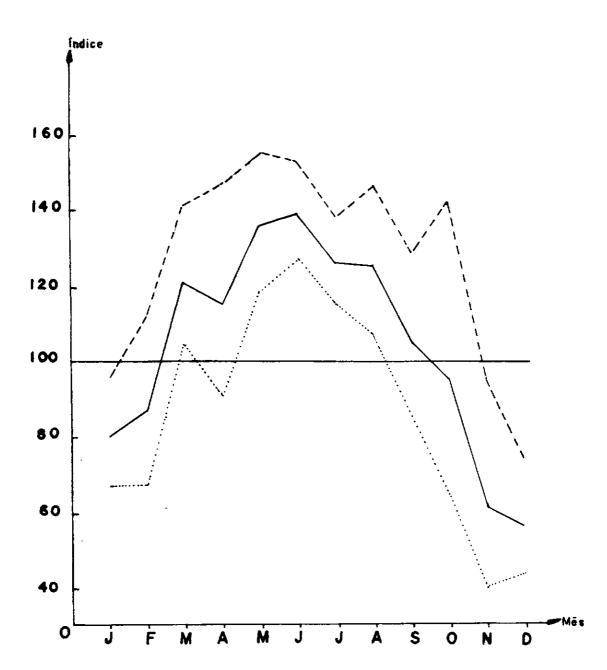


FIGURA 2.- Variação Estacional de Quantidade de Inhame Comercializada na CEAGESP, São Paulo, 1983-88.

Fonte: CEAGESP, op. cit. nota 5.

safra e de quantidades, no termino da colheita.

O coeficiente de amplitude do indice sazonal de quantidade (85,0) foi superior ao do preço (68,2), sugerindo que o produto tem elasticidadepreço da demanda maior que a unidade; apesar da pequena participação do inhame no orçamento do consumidor, é possível que tenha produtos substitutos como a batata, a mandioca ou a batata-doce.

## c) Exportação de Inhame

Na pauta de produtos de exportação, a CACEX utiliza a denominação genérica de "inhames", englobando tanto o proprio inhame quanto o cara. A maior parte do volume exportado se trata de cará (Discorea cayennensis Lam) que, vulgarmente, nos Estados do Norte e Nordeste é denominado de inhame, enquanto que o proprio [Colocasia esculenta inhame Schott], em menor quantidade, tem procedência apenas dos Estados de São Paulo e Rio de Janeiro, participando com 13% do total de "inhame" e mais de 6%. do total de produtos olerícolas exportados em 1988.

Entre os produtos olerícolas exportados pelo Brasil, o inhame ocupa lugar de destaque, constituindo-se no principal item do valor das exportações, na maior parte dos anos. Em 1988, correspondeu a 61% do valor total, seguido de tomate (26%) e cenoura (4%) (quadro 2).

Os principais países importadores de inhame são: Reino Unido, Estados Unidos, França e Países Baixos, e os principais Estados brasileiros exportadores são: Pernambuco, Bahia, Ceará e Paraíba (quadros 3 e 4).

No período 1985-88, o volume total de inhame apresentou decrescimo de 7,2%, enquanto que a exportação de inhame pelo Estado de São Paulo, apresentou aumento de 96,5%, indicando comportamento diferenciado. Essa melhor performance do Estado de São Paulo revela maior potencial do merca-

do externo do inhame comparativamente ao do cará.

#### 5 - CONCLUSÃO

As microrregiões de Paranapiacaba como a da Grande São Paulo, que possuem condições edafo-climáticas proprias para cultivo de inhame, se apresentaram grandes fornecedoras do mercado atacadista de São Paulo.

Os padrões de estacionalidade mostram comportamentos bastante definidos e coerentes entre as variações de preços e de quantidades, apresentando-se inversos. A safra do produto ocorre de março a agosto e a entressafra de novembro/dezembro a janeiro/fevereiro e os preços são menores de maio a setembro e maiores de novembro/dezembro a janeiro/fevereiro.

Tanto o crescimento das quantidades comercializadas na CEAGESP, no período 1985-88, como o significativo crescimento das exportações paulistas no mesmo período, permitem verificar tendência de expansão do mercado do produto.

QUADRO 2.- Valor de Exportação Brasileira de Produtos Hortícolas, 1985-88

(em US\$ FOB)

I tem	1985	1986	1987	1988
Legumes e hortalicas frescos ou				
refrigerados (NBM. 07.01)	3.177.077	1.125.267	681.111	1.600.931
Abôbora	7.389	53,957	405.547	127,914
Aspargo	41.327	7.716	2.102	7.116
Batata	600	2.750	322	2,142
Berinjela	7.115	1.705	7.333	31.497
Beterraba	. 759	6.948	267	2.295
Cebola e cebolinha	45	985	214	1.769
Cenoura	659	476	-	2.306
Chuchu	289	2.432	718	4.898
Pimentão doce	2.605	1.686	61.465	37.591
Quiabo	9.795	10.058	4.026	8.989
Repolho	14		784	1.116
Tomate	3.082.512	1.019.049	168.234	1.357.958
Vagem	8.188	9.737	2.201	723
табеш	0 4 100	7.131	Z • ZVI	/23
Outros	15.780	7.767	27.898	14.617
egumes e hortaliças em				
almoura (NBM. 07.03)	1.840	100.994	44.529	63.843
Cogumelos	253	3.668	3.957	6.550
Ervilhas	<b>9</b> 57	286	1.596	230
Pepinos	-	-	38.107	15.218
Outros	630	97.040	869	41.845
Legumes e hortaliças dessecados				
ou desidratados (NBM. 07.04)	452,564	<b>351.43</b> 5	597.275	301.637
Cebola e cebolinha	9.064	869	1.465	1.514
Alho em po	180	456	61	2.209
Cenoura	295.609	289,205	570.172	200,388
Outros	147.711	60,905	25.577	<b>97.</b> 526
Raizes e tuberculos (NBM. 07.06	3.155.883	2.751.281	2.958.631	3.176.904
Mandioca	4.262	5.494	3.489	3.775
Batata-doce	22.501	21.967	68.170	7.333
Inhame (1)	3.124.095	2.722.623	2.876.943	3.153.328
Outros	5.025	1,197	10.029	12.468
Outros (NBM, 07.02)	201.393	289.345	211.298	43.938
[otal	6.988.757	4.618.322	4,492,844	5,187,253

<sup>(1)</sup> Na pauta de produtos de exportação, a CACEX utiliza a denominação genérica de "inhames", englobando tanto o próprio inhame quanto o cará.
Fonte: Carteira de Comércio Exterior (CACEX) - Banco do Brasil S/A.

QUADRO 3.- Quantidade Exportada de Inhame(1), por País de Destino, Brasil, 1985-88

(em quilograma)

Destino	1985	1986	1987	1988
Reino Unido	2.565.241	2.197.162	2.325.253	2.493.592
Estados Unidos	2.677.659	2.209.104	2.381.900	2.189.556
França	282.758	378.904	481.518	626.914
Paises Baixos	438.736	285.219	200.088	312.057
Bélgica	114.738	82.456	55.050	1.908
Alemanha Ocidental	16.000	9.108	7.490	7.007
Alemanha Oriental	-	12.500	-	25.000
Porto Rico	-	20.000	45.360	-
Nova Zelāndia	-	-	38.500	-
Outros	3.028	2.197	4.896	4.521
Total	6.098.160	5.196.650	5.540.120	5.660.555

<sup>(1)</sup> Na pauta de produtos de exportação, a CACEX utiliza a denominação genérica de "inhames", englobando tanto o próprio inhame quanto o cará.

Fonte: Carteira de Comércio Exterior (CACEX).

QUADRO 4. - Principais Estados Exportadores de Inhame(1), Brasil, 1985-88

(em quilograma)

Estado	1985	1986	1987	1988
Ceará	2.208.518	1.351.791	1.190.172	677.410
Para <b>i</b> ba	1.358.670	2.026.912	820.405	562,900
Pernambuco	1.262.522	320.272	1.110.399	1.704.970
Rio Grande do Norte	756.986	408.170	314.216	258.824
São Paulo	396.625	448.591	698.499	779.327
Rio de Janeiro	53.514	21.082	2.709	620
Bahia	•	597.082	1.139.212	1.612.298
Outros	61.325	12.750	123.020	97.946
Total	6.098.160	5.196.650	5.540.120	5.660.555

<sup>(1)</sup> A maior parte do produto exportado trata-se do cará, excetuando-se os produtos originários dos Estados de São Paulo e Río de Janeiro que exportam o verdadeiro inhame.

Fonte: Carteira de Comercio Exterior (CACEX).